

令和4年度 ゆざわ小町商工会アクションプログラム 総括表

戦略	施策	達成状況※1	施策目標(指標)	R4実績値(目標値)	達成状況※2	施策目標に関する検証及び次年度への改善点(要約)
共通戦略	1 革新的な経営戦略に踏み込んだ支援の推進	達成	(1) ICT導入計画の策定件数	20件(20件)	達成	経営状況とニーズ把握に努め、支援施策の有効活用を図る。
			(2) 販路開拓支援事業所数	107件(80件)	達成	検討期間を考慮した商談会展出計画と補助金活用提案を推進する。
	2 利益確保に向けた実効性の高い個社支援の推進	達成	(1) 事業計画策定支援事業所数	26件(20件)	達成	計画策定セミナーの継続開催と終了後のフォローアップを強化する。
			(2) 経営課題解決支援事業所数	82件(40件)	達成	経営課題解決に向けた専門家派遣制度の周知、並びに有効活用を推進する。
	2 新たな可能性を切り拓く多様な連携の推進	-	(1) 事業者同士の連携事業取組数	0件(0件)	-	候補者リストの見直しと、マッチング支援窓口の運用を開始する。
			(2) 他産業者との連携事業取組数	0件(0件)	-	支援事業の絞り込みと、実現に向けた計画を策定する。
	3 成果を創出し続ける組織・運営体制の構築	達成	(1) 連携推進による創業・起業数	1件(0件)	達成	創業第二創業セミナーの継続開催と実現に向けた集中支援を行う。
			(2) 他団体との連携事業取組数	1件(0件)	達成	ゆざわ-Biz 定例相談の継続開催と実相談件数増に努める。
	3 成果を創出し続ける組織・運営体制の構築	達成	(1) 会員組織率	60%(54%)	達成	役職員間の対象リスト情報共有による加入促進を推進する。
			(2) 主体的に行う事業数	8件(3件)	達成	政策要望に向けた市議との意見交換会を継続する。
3 成果を創出し続ける組織・運営体制の構築	達成	(1) 支所統廃合実施後の拠点数	3拠点(3拠点)	達成	皆瀬地区出張相談窓口開設によるフォロー体制強化を図る。	
		(2) チーム支援による課題解決件数	15件(15件)	達成	経営革新や事業再構築に向けた支援を強化する。	
独自戦略	1 『ゆざわ小町地域』地場産業の新価値創造支援	達成	(1) 需要動向調査フィードバック件数	0件(0件)	-	調査結果のフィードバックと商談会への出展を実行する。
			(2) 新商品開発等の支援件数	3件(3件)	達成	補助金等支援施策活用による新商品開発を支援する。
	8 オンライン活用等による外部地域からの商機獲得の推進	達成	(1) オンライン商談会への出展支援件数	4件(2件)	達成	リアル商談会との組み合わせ等効果的支援を強化する。
			(2) 各種商談会等への出展支援件数	7件(0件)	達成	伴走支援による出展手続き等を通じて、ICT推進を図る。
	2 観光資源の魅力向上による『ゆざわ小町地域』交流人口の拡大	達成	(1) 支援事業者数	10件(10件)	達成	地域資源と自社の強みとのシナジー効果を目指した個社支援を実施する。
			(2) 情報発信回数	14件(12件)	達成	地域の魅力を発信するための商工会ならではの情報を収集発信する。
2 観光資源の魅力向上による『ゆざわ小町地域』交流人口の拡大	達成	(1) 観光資源の連携支援数	0件(0件)	-	テーマの絞り込みと事例作成を目指す。	
		(2) 企画提案数	5件(5件)	達成	ゆざわジオパーク認定商品を結ぶルートを企画する。	
達成数計		9/9		達成数計	16/16	

※1 達成状況には、「達成」「未達成」のどちらかを記入

※2 本年度目標設定していないものは「-」で表示。達成数計の分母はこれを除く。